

Инвест-питч на 7 минут

«ИИ-ассистент «Доктор Жест»

1. Крючок — 0:20

Знаете ли вы, что в России каждый пятый пациент получает неверный диагноз? А каждый десятый из-за этого умирает?

2. Проблема — 0:50

Рынок огромен — 1,57 триллиона рублей в 2024 году. Но врачи тонут в рутине. Сбор анамнеза забирает до 50% времени приёма. А контроль со стороны ОМС ужесточается: в 2025 году выявлено 2,7 миллиона нарушений, штрафы выросли вдвое. Клиника теряет пациентов, время врача, получает иски и рискует лицензией.

3. Решение — 1:10

Рост контроля создал идеальное окно для автоматизации. Наше решение — «Доктор Жест» — отечественный ИИ-ассистент. До приёма пациент за 5–7 минут проходит адаптивный опрос. Система собирает структурированный анамнез с полнотой 98%. Врач заходит на приём с готовым отчётом, рекомендациями по топ-5 диагнозам и маршрутизации. Мы — единственные, кто работает на входе воронки: сбор анамнеза ДО приёма. Конкуренты — после. Мы не заменяем врача, мы работаем перед ним. Экономия 35–50% времени врача. Интеграция через webhook/API в МИС/CRM клиники за 3–5 недель.

4. Доказательства — 1:20

На май 2026 года ассистент сопровождал 500 000 приёмов в 74 клиниках России. Первая апробация прошла в 2024 году — 48 государственных клиник Тульской области, 27 000 приёмов, 70 терапевтов. Результаты: 95% врачей использовали готовый анамнез без допроса, 97% подтвердили снижение нагрузки. Индекс удовлетворённости пациентов вырос с 3,9 до 7,7 из 10. Повторные приёмы выросли на 75%. Система имеет статус «Партнёр национальных проектов РФ», рекомендации ФРИИ и Минцифры.

5. Экономика — 1:10

Из 74 клиник — 51 платящая. Средний чек — 42 тысячи рублей в месяц. MRR на май — 2,1 миллиона рублей. NRR — 112%. Базовый пакет — на 5 врачей, 5 тысяч рублей

за врача в месяц. Дальше — расширение через доп. врачей и оплату за превышение лимита опросов. Что получает клиника на одного врача: экономия времени — 3 дополнительных пациента в день = около 990 тысяч рублей выручки в год. Снижение жалоб на 62% — меньше проверок и штрафов. Окупаемость подписки — 3–5 месяцев.

6. Дорожная карта — 0:50

Сейчас 74 клиники, 500 000 приёмов. Через 12–18 месяцев — 150–200 платящих клиник, ARR 50–80 миллионов рублей. Через 24–36 месяцев — 500–700 клиник, ARR 200–300 миллионов, положительная EBITDA. САС — 140 тысяч, LTV — 450 тысяч, соотношение 1:3,2. Окупаемость маркетинга — 5 месяцев.

7. Запрос на инвестиции — 1:00

Нам нужны инвестиции: 30 миллионов рублей на начальный Seed. Доля — 12%. Направления: доработка под узкие специализации, найм 4 менеджеров для подключения 25–30 клиник за 6 месяцев, интеграция с 4 новыми МИС, маркетинг и юрсопровождение. При выходе на 150 клиник ваша доля оценивается в 70–80 миллионов рублей. Точка безубыточности — 30 миллионов выручки. Маржинальность 65–75%. Целевой денежный поток через 2 года — от 35 миллионов чистой прибыли в год.

8. Финал — 0:40

Эффективность доказана. 74 клиники, 500 000 приёмов, 98% точности, партнёр нацпроектов, рекомендации Минцифры и ФРИИ. Основатели Павел и Елена Максимовы — в медицине с 2019 года, входят в экспертные советы при Госдуме РФ. Наш следующий шаг после 150 клиник — выход в сегмент ДМС, Беларусь и Казахстан. Масштабирование — вопрос денег. Мы готовы отчитаться за каждый рубль. Жду ваших вопросов.

Итоговый общий тайминг: 7 минут 00 секунд